



# PRÉPARER UN ORAL

Que vous soyez chef d'entreprise, étudiant, membre associatif, ou que vous ayez à passer un entretien d'embauche, défendre une idée, un projet, une vision n'est pas chose aisée pour tous. Vous pouvez détenir l'idée la plus innovante, la plus pertinente, aussi fédératrice soit-elle, si vous butez sur chaque mot prononcé, vous ne captiverez pas votre auditoire pour le faire adhérer à votre cause.

Lorsque l'on sait que les gens se font un avis dans les premières secondes, il s'agit de ne pas rater sa chance.

Grâce à ce module, mettez toutes vos chances de votre côté, faites de vos contraintes une force.

- **SAVOIR SE PRÉSENTER ET DONNER TOUTE SA DIMENSION À SON IDENTITÉ**
- **INSTALLER LE RAPPORT AVEC LE JURY**
- **COMMUNIQUER EFFICACEMENT EN UTILISANT LE LANGAGE VERBAL ET CORPOREL**
- **COMPOSER AVEC SON INCONSCIENT, RÉSERVOIR DE RESSOURCES**

## PRÉREQUIS

Aucun

## PUBLIC VISÉ

Tout public

## OBJECTIFS

- Être à l'aise dans ses prises de parole
- Appréhender l'exercice avec sérénité
- Prendre plaisir à s'exprimer à un auditoire

## DURÉE

7 heures

## MODALITÉS ET DÉLAIS D'ACCÈS

Eligible 100% OPCO, 1 mois avant le début de l'action de formation.

## MÉTHODES MOBILISÉES ET ÉVALUATION

Les méthodes mobilisées sont à la fois exposive (théorie), démonstrative (explication par l'exemple), interrogative (questionnement), active (mise en situation)

L'évaluation se fait au fil de l'eau sous forme de questionnaire, de quizz et de mise en situation

## Tarif

XXX €